

ΕΜΜΑΝΟΥΗΛ ΚΟΥΤΗΣ

Σοφοκλέους 12, 176-71, Καλλιθέα
Τηλ:210-95.98.770, κιν: +30 6945 154500

ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Ημερομηνία γέννησης : 16 Μαΐου 1962
Οικογενειακή κατάσταση : Έγγαμος με 2 παιδιά
Στρατιωτικές υποχρεώσεις: Εκπληρωμένες, Έφεδρος Αξιωματικός(1/1989 έως12/1990)

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΠΡΟΥΠΗΡΕΣΙΑ – ΕΜΠΕΙΡΙΑ

1. Διευθυντής Πωλήσεων (7/2008 έως σήμερα)
2. INTERAMERICAN A.A.E.Z. (12/2004 έως 7/2008)
 - α) Assistant Sales Manager, με αντικείμενο εργασίας την ανάπτυξη και υποστήριξη των πωλήσεων Αμοιβαίων Κεφαλαίων και επενδυτικών προϊόντων, σε 28 γραφεία πωλήσεων της INTERAMERICAN.
2. INTERTRUST A.E.Δ.Α.Κ. (2/2001 έως 11/2004)
 - α) Επιθεωρητής πωλήσεων, με αντικείμενο εργασίας την ανάπτυξη και υποστήριξη των πωλήσεων Αμοιβαίων Κεφαλαίων, σε 18 υποκαταστήματα της INTERAMERICAN.
 - β) Από τις αρχές του 2002 και μέχρι τα μέσα του 2003, οι παραπάνω δραστηριότητες αφορούσαν και πέντε καταστήματα της NOVABANK.
 - γ) Παράλληλα και για το διάστημα από 2/2001 έως 3/2003, σε συνεργασία με τον Διευθυντή Πωλήσεων, είχα και την αρμοδιότητα της ανάπτυξης ενός εναλλακτικού (τρίτου) δικτύου πωλήσεων, πέραν των ήδη υπαρχόντων, μέσα από συνεργασίες, με επιλεγμένες χρηματοοικονομικές εταιρίες, όπως Τράπεζες, ΑΕΠΕΥ και ΑΧΕΠΕΥ.
3. INTERAMERICAN A.A.E.Z. (5/1994 έως 1/2001)

Προϊστάμενος διοικητικού προσωπικού, στην Περιφερειακή Διεύθυνση Πωλήσεων Νοτίου Αττικής.
4. INTERAMERICAN A.A.E.Z. (2/1992 έως 5/1994)

Διεύθυνση πωλήσεων Νοτίου Αττικής. Εκπαίδευση δόκιμων ασφαλιστών, σε επενδυτικά και ασφαλιστικά προϊόντα. Παρακολούθηση και υποστήριξη της δραστηριότητας τους.
4. ΠΟΛΥΤΡΟΠΟ Α.Ε. ΔΙΑΦΗΜΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ (7/91 – 1/92)

-Τμήμα Client Service. Επικοινωνία με τους πελάτες της εταιρείας και παρακολούθηση των λογαριασμών τους. (Το πρώτο δίμηνο ως Πρακτική εξάσκηση στα πλαίσια προγράμματος του ΕΛΚΕΠΑ).
5. Κατά την διάρκεια των σπουδών μου, έχω εργαστεί για μεγάλα χρονικά διαστήματα, σε α) κατάστημα ανδρικών ενδυμάτων, β) σε ανθοπωλείο στην Ν. Σμύρνη και γ) ως έκτακτος εισπράκτορας στα ΚΤΕΛ ΑΤΤΙΚΗΣ.

ΣΠΟΥΔΕΣ:

1. ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ. ΣΧΟΛΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΕΠΙΣΤΗΜΩΝ. (1981-1986)
Βαθμός πτυχίου: 7 «Λίαν Καλώς».
2. ΕΛΛΗΝΙΚΟ ΚΕΝΤΡΟ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑΣ (ΕΛΚΕΠΑ) (3/91-7/91)
"Εκπαίδευση Επιχειρηματικών Στελεχών".
Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα , χρηματοδοτήθηκε από την ΕΕ και είχε αντικείμενο το Marketing και την Διαφήμιση υπηρεσιών.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ:

1. INTERTRUST – RESPONSE Σύμβουλοι Επιχειρήσεων. (6/2002)
Ενότητες σεμιναρίου: "Thomas Πωλήσεων & Change Management" "Αντοχή στην πίεση", "Πρωτοβουλία", "Πειστική Προφορική Επικοινωνία".
2. LIMRA - INTERAMERICAN (10/2003)
"Regionals Officers School".
3. CROSSROAD - INTERAMERICAN (10/92-3/93)
Ενδοεπιχειρησιακό σεμινάριο με θέμα : "Επιλογή-αξιολόγηση πωλητών και ένταξή τους στο δυναμικό πωλήσεων της εταιρείας."
4. L.U.T.C. - INTERAMERICAN (10/93-5/94)
Ενδοεπιχειρησιακό σεμινάριο με θέμα : "Βελτίωση ικανοτήτων πώλησης χρήμα-τοασφαλιστικών προϊόντων και καλύτερη εξυπηρέτηση πελατών".

ΕΡΓΑΣΙΕΣ:

1. ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ
"Το Διεθνές Εμπόριο ως ευεργετικός παράγοντας ανάπτυξης". Μάθημα Οικονομικής Ανάπτυξης , με επιβλέποντα Καθηγητή , τον κο Κ.Βαϊτσο.
2. ΕΛΚΕΠΑ
"Δημιουργία διαφημιστικού μηνύματος-επιλογή κατάλληλων Διαφημιστικών Μέσων".
Με επιβλέποντα τον κο Γ. Σταμάτη , Διευθυντή της Διαφημιστικής εταιρείας "ΠΟΛΥΤΡΟΠΟ".

ΞΕΝΕΣ ΓΛΩΣΣΕΣ:

Αγγλικά (καλά - Lower)
Γαλλικά (μέτρια - Certificat de langue Francaise)

ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΑ: Οικογένεια, εκδρομές, ορεινή πεζοπορία.

ΣΥΣΤΑΣΕΙΣ: Μάνθος Τζιαμούρτας (πρώην Δ/νων Σύμβουλος INTERTRUST ΑΕΔΑΚ)